

СЕКЦИЯ 32. ПРОБЛЕМЫ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛЬНОСТИ В РОССИИ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

*Председатель – зав. кафедрой общей экономической теории,
д.э.н., проф. Н.Р. ТЕРЕХОВА
Секретарь – вед. инж. Л.А. ЕПИФАНОВА*

Брагина О.В., студ.; рук. Н.Р. Терехова, д-р экон. наук, проф.

БЕЗРАБОТИЦА КАК ФАКТОР МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО НЕРАВНОВЕСИЯ И ЕЕ МАСШТАБЫ В РОССИИ

Безработица – это социально-экономическое явление, при котором часть рабочей силы (экономически активного населения) не занята в производстве товаров и услуг. Она представляет собой макроэкономическую проблему, оказывающую прямое воздействие на каждого человека [2, с.102].

Существует множество причин возникновения безработицы. Если говорить о России, то таковыми являются: наличие избыточного персонала, переход к частной собственности и рыночным принципам хозяйствования, кризис неплатежей, структурная перестройка экономики и разрыв хозяйственных связей с другими странами.

В современной экономической науке выделяется несколько форм безработицы: фрикционная, структурная и циклическая безработица, каждая из которых обладает определенными чертами и причинами возникновения [1, с. 68].

На разных этапах развития РФ безработица принимала разные формы. Так, например, в доперестроечный период практически отсутствовала проблема трудоустройства, для работников было характерно долгое время работать на одном предприятии, не стремясь к повышению. В 90-е г. XX в. происходит обострение ситуации на рынке труда и, следовательно, постепенное нарастание проблемы безработицы. В начале XXI в. ситуацию на рынке труда встряхнул мировой кризис, который поднял уровень безработицы.

В настоящее время положение дел на рынке труда характеризуется следующими цифрами. Численность экономически активного населения в возрасте 15-72 лет (занятые + безработные) в сентябре 2010 г. составила

76,1 млн чел., или около 54% от общей численности населения страны. В численности экономически активного населения 71,1 млн чел. классифицировались как занятые экономической деятельностью и 5,0 млн чел. – как безработные с применением критериев МОТ. По сравнению с сентябрем 2009 г. численность занятого населения увеличилась на 700 тыс. чел. или 1,0%; численность безработных сократилась на 732 тыс. чел. или на 12,7%. Численность безработных снизилась с 5,2 млн чел. в августе 2010 г. до 5,0 млн чел. в сентябре 2010 г.

Средний возраст безработных в сентябре 2010 г. составил 35,2 года. Молодежь до 25 лет составляет среди безработных 27,8%, в том числе в возрасте 15-19 лет – 6,3%, 20-24 лет – 21,5%. По сравнению с августом численность безработных в возрасте 15-19 лет снизилась на 126,4 тыс. чел. (или 28,6%), в возрасте 20-24 лет – на 121,5 тыс. чел. (или 10,1%).

Высокий уровень безработицы отмечается в возрастной группе 15-19 лет (28,1%) и 20-24 лет (13,3%).

Самый низкий уровень безработицы, соответствующей критериям МОТ, отмечается в Центральном федеральном округе, самый высокий – в Северо-Кавказском федеральном округе.

Таким образом, в начале XXI в. ситуация на рынке труда по сравнению с прошлыми годами стабилизировалась. Кроме того, стабилизировалась ситуация после кризиса. Нужно подчеркнуть, что рост доли экономически активного населения, наблюдаемый в экономике, происходил в основном за счет роста занятости и увеличения отношения числа занятых к числу трудоспособных. По данным обследования населения по проблемам занятости в течение последнего года уровень безработицы уменьшается.

Библиографический список

1. **Ведяпин В.И.** Общая экономическая теория. М.: Айрис, 2005.
2. **Ивашковский С.Н.** Макроэкономика: учебник. М.: Дело, 2004.

Глуздаков Р.Е., студ.; рук. Н.Р. Терехова, д-р экон. наук, проф.

ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ ИНФЛЯЦИИ В РОССИИ

Одной из важнейших форм проявления макроэкономической нестабильности является инфляция. Инфляция на определенном этапе своего развития становится фактором деградации всего народного хозяйства, средством разрушения экономических основ общества.

Традиционное определение инфляции – это переполнение каналов обращения денежной массой выше потребностей товарооборота, вызывающее обесценивание денежной массы и, как следствие, рост товарных цен [1]. Инфляция – это не только переполнение финансовых каналов бумажными деньгами, что приводит к их девальвации, это денежное явление. Она проникает во все сферы экономической жизни и начинает разрушать экономику страны. От нее страдает государство, производство, кредитно-финансовые рынки, но больше всего страдают непосредственно люди.

Первопричину инфляции условно можно предположить в трех видах монополий:

- государственная монополия на эмиссию денег;
- естественная монополия государственных структур на определение уровня своей рентабельности и, соответственно, уровня своих расценок;
- монополия крупных фирм (синдикатов) на определение цены и собственных издержек.

Одно из особенностей инфляции – это то, что цены имеют тенденцию подниматься не одновременно и неравномерно. Одни подскакивают, другие поднимаются более умеренными темпами, а третьи вовсе не поднимаются. Один из наиболее наглядных показателей наличия или отсутствия инфляции, ее глубины является показатель индекса цен. Показатели инфляции призваны дать количественную оценку инфляционных процессов.

Негативные последствия инфляции достаточно обширны и весьма серьезны;

К ним относятся:

- снижение реальных доходов населения;
- обесценивание сбережений населения (повышение процентов на вклады, как правило, не компенсирует падение реальных: размеров сбережений);
- потеря у производителей заинтересованности в создании качественных товаров (увеличивается выпуск товаров низкого качества, сокращается производство относительно дешевых товаров);
- усиление диспропорций между производством промышленной и сельскохозяйственной продукции;
- ухудшение условий жизни преимущественно у представителей социальных групп с твердыми доходами (пенсионеров, служащих, студентов, чьи доходы формируются за счет госбюджета).

Инфляция таит в себе реальную опасность социального взрыва, т.к. она порождает у народа ненависть к тем, кто наживается на посреднических операциях, на перепродаже товаров и валюты, кто использует власть для личной наживы.

Библиографический список

1. **Сажина М.А.**, Чибриков Г.Г. Экономическая теория: учебник для вузов. М.: НОРМА, 2002.

Грушник Н.В., студ.; рук. Н.Р. Терехова, д-р экон. наук, проф.

РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ

Термин инфляция впервые стал употребляться в Северной Америке в 1861-1865 гг. и обозначал процесс увеличения обращения бумажных денег.

Для России, наряду с общими закономерностями, важнейшей причиной инфляции в последние годы можно считать уникальную диспропорциональность в экономике, возникшую как следствие командно-административной системы. Советской экономике были присущи длительное развитие в режиме военного времени, чрезмерная доля военных расходов в ВВП, высокая степень монополизации производства, распределения и денежно-кредитной системы, низкий удельный вес заработной платы в национальном доходе и другие особенности.

В российской экономике еще существует угроза инфляционных всплесков из-за продолжающегося экономического спада, неплатежей, искаженной структуры основного производства и его низкой эффективности, существования секторов экономики с различным уровнем доходности, нерешенности вопросов формирования доходной части бюджета и накопления социальных проблем в обществе.

По данным Росстата, к началу октября прошлого года инфляция в стране достигла отметки 6,4%. В последние несколько месяцев она стабильно прирастает по 0,2 процентного пункта в неделю. Впрочем, Минэкономразвития ожидает снижения цен на некоторые продовольственные товары, но пока не намерено менять свой прогноз, зафиксированный на отметке 8% (**рис.1**).

Борьба с инфляцией в годы российских реформ была и остается первостепенной задачей. В качестве главного инструмента этой борьбы в нашей стране выступает денежная политика.

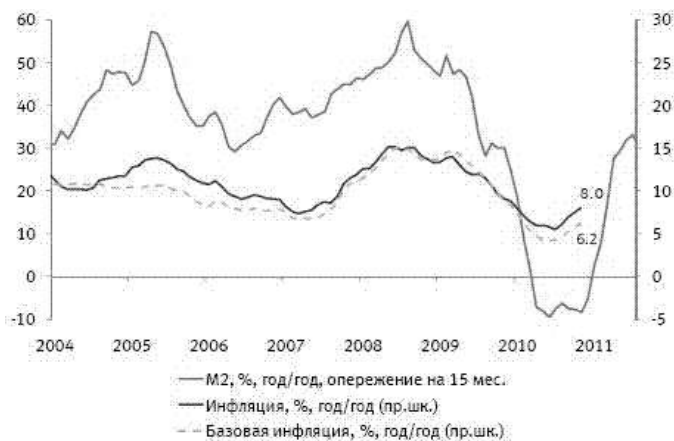


Рис. 1. Темпы инфляции в России за период с 2004 по 2011гг.

В результате прогнозируемых размещений капитала может образоваться дефицит на внутреннем рынке заемного капитала, что повлияет на рост процентных ставок по кредитам для предприятий реального сектора экономики, у которых ограничен доступ к внешнему финансированию. Это может привести к замедлению темпов роста экономики.

Согласно проекту федерального бюджета на 2011 г. и плановый период 2012-2013 гг., инфляция в России в 2012 г. составит 6%, а в 2013 г. ожидается снижение этого показателя до 5,5%.

Методы регулирования инфляции будут эффективны лишь в случае их адекватного соответствия ее существенным причинам. Поскольку инфляция в нашей стране носит, во-первых, структурно-системный характер, т.е. порождена сложившейся структурой экономики и действовавшей длительное время системой управления хозяйством, и только, во-вторых, традиционными монетарными факторами, рычаги регулирования этого процесса должны базироваться на снятии всех барьеров на пути действия рыночных механизмов, обеспечении условий структурной перестройки экономики и включать в себя широкий спектр кредитно-денежных и бюджетно-финансовых регуляторов.

Библиографический список

1. **Назаров В.А.** Теория инфляции и российская практика // Финансы и кредит. 2006. №10.
2. **Чепурич М.Н.** Курс экономической теории. Киев: Аса, 1995.
3. **Лившиц А.Я., Никулина И.Н.** Введение в рыночную экономику. М., 1995.
4. **Медведев А.В.** Пути финансовой стабилизации // Деньги и кредит. 1996. №7.
5. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 1997 год // Деньги и кредит. 1996. №12.

Колибаба С.В., студ.; рук. Н.Р. Терехова, д-р экон. наук, проф.

ВЛИЯНИЕ ПРОФСОЮЗОВ НА МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ РЫНКА ТРУДА

Профсоюзы – объединения работников, обладающие правом на ведение переговоров с предпринимателем от имени и по поручению своих членов. В своей деятельности профсоюзы ставят цель максимизации заработной платы и занятости.

Когда профсоюз сформировался на конкурентном рынке труда и ведет переговоры с относительно большим количеством нанимателей, тогда он может способствовать росту спроса на труд или сокращению предложения труда. В первом случае происходит рост как ставки заработной платы, так и занятости, во втором – рост ставки заработной платы при сокращении занятости. Очевидно, что наиболее желательным является первый вариант.

Роста спроса на труд профсоюзы добиваются через рост спроса на продукт при использовании рекламы, политического лобби и т.д.: через рост производительности труда путем лучшего использования оборудования, улучшения качества продукции и т.д. Необходимо отметить, что возможности воздействия профсоюзов на уровень спроса на трудовые ресурсы являются весьма ограниченными. Сокращения предложения труда профсоюзы добиваются как законодательным путем (сокращение или запрет детского труда или сверхурочных работ, понижение пенсионного возраста и обязательный уход на пенсию; ограничение иммиграции рабочей силы, лицензирование профессий и т.д.) так и путем внутренней профсоюзной политики (напр., ограничение приема в члены профсоюза).

Когда профсоюз сформировался на неконкурентном рынке труда, то он оказался в роли монополиста. Как покупатели факторов производства обладают монополистической властью, так и продавцы этих факторов могут иметь монопольную власть. Монопольная власть профсоюза позво-

ляет ему сократить число занятых и увеличить таким образом заработную плату.

Графически кривая спроса на рабочую силу отражает предельные доходности фирм, конкурирующих за приобретение рабочей силы на данном рынке труда. Кривая предложения рабочей силы показывает, как работники предлагали бы свой труд, если на рынке не существовало бы монопольной власти профсоюза. Поскольку профсоюз обладает монопольной властью, то он может выбрать любую ставку заработной платы и соответствующее количество труда. Если бы профсоюз максимизировал количество нанятых работников, то он выбрал бы ситуацию, соответствующую конкурентному равновесию. Если же профсоюз намерен максимизировать ставку заработной платы, то он пойдет путем ограничения количества своих членов. Профсоюз выбирает количество нанимаемых работников таким образом, чтобы его предельный доход (дополнительная заработная плата) равнялся дополнительным издержкам по привлечению его членов к работе.

Таким образом, влияние профсоюзов на конкурентном рынке труда может способствовать росту спроса на труд или сокращению предложения труда, а обладание монопольной властью на неконкурентном рынке труда позволяет профсоюзу выбрать любую ставку заработной платы и соответствующее количество труда.

Библиографический список

1. **Корнейчук Б.В.** Рынок труда: учеб. пособие. М.: Гардарики, 2007.
2. **Остапенко Ю.Н.** Экономика труда. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Инфра-М, 2007.
3. Рынок труда и доходы населения: учеб. пособие. М.: информационно-издательский дом «Филинь», 2008.

Луценко И.В., студ.; рук. Н.Р. Терехова, д-р экон. наук, проф.

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ СИСТЕМА РОССИИ

В современных условиях во внутреннем обращении доминирующие позиции занимают кредитные деньги и их производные. Денежная система в чистом виде перестала существовать и на смену ей пришла кредитно-денежная система. Экономическая жизнь страны в значительной мере зависит от состояния кредитно-денежной системы.

Кредитный механизм – это экономический механизм реализации прав собственности на ссудный фонд, выступающий в той или

иной организационной форме кредитных отношений, адекватных данному уровню развития производительных сил [1, с.125].

Кредитный механизм нашей страны отстает в своем развитии от кредитных механизмов развитых стран. Для сравнения: на конец 2010 г. среднегодовая процентная ставка по кредитам в России составила 12,03%, в США – 4,89%, в Японии – 1,71%.

В России учетная процентная ставка называется ставкой рефинансирования коммерческих банков [1, с. 525]. Применяется еще и ломбардная ставка, представляющая собой процентную ставку, по которой Центральный банк кредитует коммерческие банки под залог их собственных долговых обязательств.

Ссудный процент в РФ рассматривается как процент от количества занятых денег. Норма ссудного процента – есть отношение суммы годового дохода, получаемого банком, к сумме капитала, отданного в ссуду:

$$NC = \frac{D}{S} (\%),$$

где D – годовой доход, получаемый банком; S – сумма капитала, отданного в ссуду.

Созданию современной кредитной системы РФ предшествовал длительный исторический период (более семидесяти лет). Нынешняя структура кредитной системы РФ приближается к модели кредитной системы промышленно развитых стран. Однако наиболее слабым звеном новой кредитной системы является третий ярус, представленный в основном страховыми компаниями, а для развития других типов специализированных кредитных институтов нужно полноценное функционирование рынка капиталов и рынка ценных бумаг.

В структуру современной денежно-кредитной системы РФ входят Центральный банк, коммерческие банки и специализированные кредитно-финансовые институты.

Основное место в структуре современной кредитной системы занимают банки. Крупнейшими банками России являются: Сбербанк России (Москва), ВТБ (Санкт-Петербург), Газпромбанк (Москва), Россельхозбанк (Москва), Банк Москвы (Москва). Небанковские кредитные организации представлены крайне малочисленной группой, кроме того, в большинстве своем они занимаются банковскими операциями.

Характерными негативными сторонами современной банковской системы, являются следующие: нехватка квалифицированных кадров; слабая материально-техническая база; отсутствие конкуренции; недоступность услуг для ряда клиентов из-за высокого уровня процента. Все эти проблемы существенным образом тормозят развитие кредитной системы России в ее скорейшем приближении к состоянию кредитных систем промышленно развитых стран.

Рынок кредитных ресурсов – подсистема рыночных отношений, обеспечивающих аккумуляцию и перераспределение на возвратных началах денежных средств для обеспечения экономического роста [1, с. 532] Без развития рынка кредитных ресурсов Россия не сможет войти в глобальное кредитное общество.

Вексельный рынок в России только формируется. Для преодоления неэффективности вексельного рынка необходим мониторинг информации, связанной с движением векселей.

Денежно-кредитная система играет в жизни общества настолько важную роль, что нарушение ее функционирования может повлечь катастрофические последствия для всей экономики.

Библиографический список

1. Деньги. Кредит. Банки / под ред. О.И. Лаврушина. М.: Финансы и статистика, 2007.
2. Экономическая теория: учебник / под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. 3-е изд. СПб.: изд. СПбГУЭФ, Питер, 2007.

Малушенко А.А., студ.; рук. Н.Р. Терехова, д-р экон. наук, проф.

ФИНАНСОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ: ВЛИЯНИЕ НА МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ ГОСУДАРСТВА

Среди экономических рычагов, при помощи которых государство воздействует на рыночную экономику, важное место отводится налогам. Налоги, как и вся налоговая система, являются мощным инструментом управления экономикой в условиях рынка.

Переход к рыночной экономике изменил и структуру доходной части государственного бюджета, которая в значительной мере формируется за счет налоговых поступлений, поэтому главная задача в осуществлении фискальной политики сводится к реформированию налоговой системы и налогообложения.

Как показывает мировой опыт развитых стран, современная налоговая система должна подавлять такие негативные тенденции, как монополизм, рост издержек, спекулятивную активность, инфляцию.

Фискальная политика формируется на политической арене, и это в значительной степени осложняет ее использование для целей стабилизации экономики.

Государственная власть может либо брать высокие налоги и принимать на себя, соответственно, высокую ответственность за благополучие своих граждан, либо брать низкие налоги, имея в виду, что граждане должны сами заботиться о своем благополучии, не упоывая на поддержку государства. Однако в рамках этой общей тенденции разные государства по-разному строят свою финансовую систему: одни считают возможным изымать в виде налогов до 50% всех доходов общества, другие не разделяют этой веры и ограничивают свои налоговые аппетиты всего лишь 25-30% от ВВП.

Россия по уровню среднедушевых доходов попадает в категорию стран, занимающих последние места в разряде развитых стран, но по доле налоговых изъятий тянется за высокоразвитыми странами – более 30% в ВВП (т.е. на уровне Японии или Швейцарии). Иначе говоря, на семью из четырех человек в среднем приходится 4 тыс. долл. налогов всех видов, и предполагается, что государство в адекватных размерах обслуживает ее нужды и защищает ее интересы.

На самом деле это совсем не так. Если взять только федеральный бюджет (около трети всех налоговых изъятий), то в нем до 40% всех налоговых поступлений предназначается на выплаты по государственному долгу; причем получатели этих доходов никаких налогов не уплачивают. По некоторым оценкам, в теневом (укрываемом от налогов) секторе экономики сосредоточено до 40% всей коммерческой деятельности. Соответственно, принимая во внимание тот факт, что предприятия, полностью уплачивающие все налоги, несут на себе налоговое бремя в половину или даже более высокое, чем это вытекает из среднестатистических данных. На самом деле так и есть: сейчас едва ли найдется хотя бы одно предприятие, которое полностью выплатило бы все налоги и не применяло неплатежи, бартер и другие маневры в целях избегания непосильных налогов.

Таким образом, действующая сейчас в России налоговая система не просто выступает тормозом для инвестиций, но является и одной из причин – возможно, главной – макроэкономического неравновесия российской экономики. Отсюда можно считать установленным тот факт, что налоговое бремя в России явно избыточно и по своим разме-

рам неадекватно сложившейся в стране социально-экономической ситуации; собираемые налоги используются неэффективно и не в интересах экономического развития.

Принятая налоговая политика ориентируется на воссоздание в России западной модели налогообложения, которая становится эффективной только на достаточно продвинутой стадии при условии крупных разовых инвестиций в создание инфраструктуры налоговых органов, разветвленной и дорогостоящей системы налогового контроля, неперемennого соучастия и понимания со стороны широких масс налогоплательщиков.

Библиографический список

1. **Вавилов А.** Государственный долг: уроки кризиса и принципы управления. М.: Инфра-М, 2009.
2. **Добрынин А.И.**, Тарасевич Л.С. Экономическая теория: учебник. 3-е изд., перераб. СПб.: Питер, 2007.
3. **Евстигеев Е.И.**, Викторова Н.Г., Ткачева Е.Г. Основы налогообложения и налогового права: вопросы и ответы, практические задания и решения: учебное пособие. М.: ИНФРА-М, 2008.
4. **Ковалева А.М.** Финансы: учебное пособие. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2008.
5. **Миляков Н.В.** Налоги и налогообложение: учебник. 4-е изд. М.: ИНФРА-М, 2004.

Петровская Е.В., студ.; рук. Н.Р.Терехова, д-р экон. наук, проф.

БАЛАНСИРОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА В РФ КАК МЕТОД МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

В экономической науке сложилось несколько подходов к решению проблемы балансирования бюджета. Первый подход – ежегодно балансируемый бюджет (нулевое сальдо доходов и расходов каждый год достигается в основном за счет секвестирования, однако при этом блокируется действие встроенных стабилизаторов). Второй подход – бюджет, балансируемый на циклической основе, (он предполагает, что правительство реализует антициклическую политику, и в то же самое время, балансирует бюджет). В этом случае бюджет не должен балансироваться ежегодно, достаточно, чтобы он был сбалансирован в ходе экономического цикла.

24 июля 2007 г. президентом Российской Федерации был подписан закон о трёхлетнем бюджете. По мнению президента РФ, это дает возможность ведомствам планировать свои расходы на средне-

срочную перспективу, создает необходимые условия для сдерживания роста цен.

Федеральный бюджет в 2008-2010 гг. был направлен на повышение уровня жизни населения, усиления поддержки стратегических и инновационных отраслей, обеспечение безопасности и создание потенциала для устойчивого развития страны. Расходы федерального бюджета в 2008 г. считались в размере 6570,30 млрд руб., в 2009 г. 7451,15 млрд руб., а в 2010 г. 8089,97 млрд руб. В 2012 г. планируется расхождение доходов и расходов – около 8,10 млрд руб., профицит не предполагается.

Для покрытия бюджетного дефицита 2011 г. из Резервного фонда предполагается использовать 1,7 трлн руб., из фонда национального благосостояния заберут четверть – 682 млрд руб., которые пойдут на погашение бюджетного дефицита Пенсионного фонда (ПФР), который в будущем году может составить 1,166 трлн руб. Наконец, недостающие 830 млрд руб. предполагается закрыть за счет заимствований на внутреннем и внешнем рынках. Министерство финансов планирует увеличить объем внутренних займов с 425 млрд руб. в 2009 г. до 656 млрд руб. в 2011 г.

В 2011-2012 гг. федеральный бюджет планируется дефицитным, хотя размер дефицита будет постепенно снижаться – с 7,5% ВВП страны в 2011 г. до 3% ВВП в 2012 г. [3].

Библиографический список

1. <http://www.minfin.ru>
2. **Терехова Н.Р.** Макроэкономика: учеб. пособие. Иваново: Иван. гос. энерг. ун-т, 2009.
3. Бюджетный кодекс Российской Федерации, 2010-2011.

Хомчук К.К., студ.; рук. Н.Р.Терехова, д-р экон. наук, проф.

ПРИВАТИЗАЦИЯ СОБСТВЕННОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В 90-Е ГОДЫ XX ВЕКА

В каждую историческую эпоху собственность как экономическая категория отражает всю систему социально-экономических отношений. Формы собственности и ее разновидности соответствуют сложившейся социально-экономической системе на всех ее уровнях.

Вся история современной цивилизации – это история развития частной собственности, изменения её экономических форм и их закрепления посредством правовых норм.

Собственность – это совокупность отношений отдельных индивидов, групп людей и их ассоциаций к вещам, как к своим, и отношений между людьми по поводу принадлежности вещей [1]. Собственность – это принадлежность материальных, духовных ценностей, денежных средств определённым лицам – собственникам; юридическое право на такую принадлежность, на владение, использование и распоряжение объектом собственности [2].

Конституция России провозглашает, что каждый имеет право распоряжаться своей собственностью. Закрепляя право человека на собственность, этот документ закрепляет право человека на экономическую свободу [3]. В 90-е года XX века в России проходил процесс приватизации государственной собственности.

Приватизация (от лат. *privatus* – частный) – часть процесса разгосударствления собственности на средства производства и передача ее в собственность частным и акционерным компаниям, отдельным физическим лицам (частным собственникам) и трудовым коллективам на основе выкупа или в аренду с правом последующего выкупа, а также безвозмездно, т.е. трансформация государственной собственности в иные формы собственности. К формам приватизации относятся также распродажа определенной доли акций, денационализация и реприватизация (передача государственной собственности в иные формы собственности) [4].

В соответствии с Федеральным законом «О приватизации государственного имущества и об основах приватизации муниципального имущества в РФ» под приватизацией понимается «возмездное отчуждение находящегося в собственности РФ, субъектов РФ или муниципальных образований имущества (объектов приватизации) в собственность физических и юридических лиц» – оборудования, зданий, других материальных активов предприятий, долей государства и местных органов в капитале АО.

В России приватизация осуществлялась на основе таких принципов, закрепленных законодательно:

- законности;
- приоритета прав трудового коллектива предприятия, которое приватизируется;
- обеспечения социальной защищенности и равенства прав граждан России в процессе приватизации;

- приоритетного предоставления прав собственности гражданам России;
- приватизации государственного имущества на платной основе с применением приватизационных бумаг (ваучеров);
- соблюдения антимонопольного законодательства;
- полного, своевременного и достоверного информирования граждан обо всех действиях относительно приватизации конкретных объектов.

В современной России приватизация приняла широкий размах. Её механизм был определен вышеназванным Законом о приватизации, принятым в 1991 г. Однако в конечном итоге результаты приватизации имели ряд негативных последствий. К ним относятся: снижение объемов производства, разорение предприятий. Произошли и демографические изменения проживания населения на территории России, обострение криминальной борьбы за владение и контроль над предприятиями, резко возросла коррумпированность представителей власти как в высших эшелонах, так и на местах. В связи с этим инвестиционная привлекательность приватизируемых предприятий для притока иностранного капитала была и остается невысокой, инвесторы зарубежных стран опасаются размещать свой капитал в экономике России.

Библиографический список

1. Толковый словарь русского языка / С.И. Ожегов, Н.Ю. Шведова. 4-е изд. доп. М., 2008.
2. Экономическая теория (политэкономика): учебник / под общ. ред. акад. В.И. Вадяпина, акад. Г.П. Журавлевой. 4-е изд. М.: ИНФРА-М, 2005.
3. Конституция России. Гл. 2. Ст. 34-36.
4. Политическая экономия – словарь / под. ред. М.И. Волкова. 3-е изд., доп. М., 2009.

Чекашкина А.С., студ.; рук. Н.Р. Терехова, д-р экон. наук, проф.

ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РАВНОВЕСИЯ В РОССИИ

Макроэкономические модели описывают экономику как единое целое, связывая между собой укрупненные материальные и финансовые показатели: ВВП, потребление, инвестиции, занятость, процентную ставку, количество денег и другие.

В современных условиях проблемы математического моделирования макроэкономических процессов России приобретают особое значение.

Численность занятых прогнозируется путем использования регрессионного уравнения, в качестве факторов которого выступают численность занятых с запаздыванием и ВВП. Численность безработных рассчитывается как разница между экономически активным и занятым населением:

$$\mathbf{Zan[t] = 0,88*Zan[t-1] + 0,02*VVP\ dfl\ pr[t] + 1,18521*DQ2[t] + 51,63}$$
$$\mathbf{(R2 = 0,81; DW = 1,72; Fstat = 37,6),}$$

где Zan – занятые, млн чел.; VVP dfl pr – прирост дефлированного ВВП в рыночных ценах, млрд руб.; DQ2 – вспомогательная (dummy) переменная, принимающая значение 1 во 2 квартале каждого года и 0 в другие кварталы.

Доходы населения в модели разделены на четыре компоненты: оплата труда, включая скрытую заработную плату, доходы от предпринимательства, доходы от собственности и социальные трансферты.

Оплата труда, включая скрытую заработную плату, рассчитывается регрессией, факторами которой являются: ВВП и расходы федерального бюджета:

$$\mathbf{OpI\ Tr\ tp[t] = 0,29*VVP\ dfl\ tp[t] - 15,64*DQ3[t]}$$
$$\mathbf{+ 0,24*EXP\ GOV\ dfl[t] + 1,37}$$
$$\mathbf{(R2 = 0,94; DW = 1,59; Fstat = 93,11),}$$

где OpI Tr tp – прирост дефлированной оплаты труда, включая скрытую заработную плату, млрд руб.; VVP dfl tp – прирост дефлированного ВВП в рыночных ценах, млрд руб.; EXP GOV dfl – прирост дефлированных расходов федерального бюджета, млрд руб.

Доходы от предпринимательства прогнозируются при помощи регрессионного уравнения в зависимости от динамики ВВП:

$$\mathbf{Income_by[t] = - 9,05*D1Q01[t] + 0,06*VVP\ dfl\ tp[t] - 8,16*D1Q99[t] -}$$
$$\mathbf{9,50*D3Q98[t] + 0,94\ (3)}$$
$$\mathbf{(R2 = 0,68; DW = 2,18; Fstat = 12,51),}$$

где Income by – прирост дефлированных доходов от предпринимательства, млрд руб.; VVP dfl tp – прирост дефлированного ВВП в рыночных ценах, млрд руб.

Доходы от собственности прогнозируются линейной регрессией, факторами в которой выступают доходы от собственности с запаздыванием и прирост (уменьшение) сбережений во вкладах, ценных бумагах, изменение задолженности по кредитам, приобретение недвижимости, покупка валюты:

$$\text{DohSobstroc}[t] = 0,05 * \text{ST UR dfl}[t] + 0,03 * \text{VVP dfl}[t] + 2,04 * \text{DQ4}[t] - 0,92 * \text{ExchRate}[t] + 33,37$$
$$(\text{R2}=0,85973; \text{DW}=0,46995; \text{Fstat}=36,7735),$$

где DohSobstroc – дефлированные доходы от собственности, в млрд руб.; ST UR dfl – депозитная ставка, %, по вкладам со сроком до 1 года; VVP dfl – дефлированный ВВП в рыночных ценах, млрд руб.; ExchRate – Официальный курс доллара США (руб./доллар) средний за период.

Библиографический список

1. **Чижова Л.С.** Новые реалии и приоритеты современного этапа развития занятости. М., 1998.
2. **Жеребин В.М.,** Ермакова Н.А., Землянская В.Н. Экономический рост, занятость и уровень жизни населения // Вопросы статистики. 2003. №7.
3. **Устинова С.С.** Методологические подходы к анализу проблем занятости и рынка труда // Вопросы статистики. 2003. №7.

Шабанова Н.А., студ.; рук. Н.Р. Терехова, д-р экон. наук, проф.

ТЕОРИИ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РАВНОВЕСИЯ НА ДЕНЕЖНОМ РЫНКЕ

Равновесие на денежном рынке устанавливается, когда спрос на деньги равен их предложению, что может быть достигнуто при определенной банковской процентной ставке. Сохраняться равновесие на денежном рынке будет в том случае, когда процентная ставка будет изменяться в том же направлении, что и доход. Например, если доходы в экономике растут, то это приведет к росту спроса на деньги, а следовательно, к увеличению процентной ставки, в этом случае будет увеличиваться альтернативная стоимость хранения денег и снижаться курс ценных бумаг, что уменьшит спекулятивный спрос на деньги, увеличит покупку фирмами и домашними хозяйствами финансовых активов и даст возможность поддерживать денежный рынок в равновесном состоянии. При снижении доходов возникает обратная ситуация.

Графически данное условие можно изобразить в виде кривой ликвидности денег, известной как модель Хансена. Выход из ликвидной ловушки возможен лишь силами государства с использованием активной финансовой политики.

Один из самых распространенных способов государственного воздействия на экономику получил название кейнсианской денежной политики. Эта политика используется государством для воздействия на реальный сектор экономики путем изменения уровня процентных ставок, который в свою очередь оказывает влияние на инвестиции, занятость, объем производства и уровень доходов. Однако активное использование данной политики может привести к попаданию экономики в ликвидную ловушку, т.е. такую ситуацию, когда процентные ставки находятся на минимально возможном уровне и дальнейшее увеличение предложения денег не способно оказать на них никакого влияния.

В долгосрочном периоде спрос на деньги не зависит от изменения процентных ставок. Уравнение долгосрочного равновесия на денежном рынке, получившее название денежного (монетарного) правила М. Фридмена, выглядит следующим образом:

$$M = Y + P_E,$$

где M – долгосрочный (среднесрочный) темп увеличения предложения денег; Y – долгосрочный (среднегодовой) темп изменения национального дохода; P_E – темп ожидаемой инфляции.

Если предположить, что долгосрочный (среднегодовой) темп изменения национального дохода Y известен, то для выбора правильного значения M необходимо знать темп роста уровня цен, соответствующего неинфляционному росту экономики. Таким образом, целью долгосрочной денежной политики государства является стабилизация инфляционного процесса, превращение текущей инфляции в ожидаемую. Это означает, что краткосрочная денежная политика, направленная на регулирование процентных ставок, допустима только в рамках долгосрочной денежной стратегии, основанной на фундаментальном уравнении равновесия М Фридмена.

Библиографический список

1. Деньги. Банки. Кредит. М.: Финансы и статистика, 2008.
2. Курс экономики: учебник / под ред. Б.А. Райзберга. М., 2007.